



¿Tu empresa está lista para
implementar los mejores
Secretos y Técnicas para
VENDER MÁS?

**¡TRABAJEMOS JUNTOS
PARA LOGRARLO!**

IB 
CONSULTING
PARTNERS

INTRODUCCIÓN

Todo el tiempo de forma consciente o inconsciente estamos vendiendo. Saber vender garantiza el éxito de una empresa, por eso es tan importante que tu equipo esté capacitado y cuente con las mejores herramientas para hacerlo, generando cierres efectivos y de paso creando tanta satisfacción en el cliente que recomienden tus productos o servicios.

El tiempo corre a pasos agigantados y el mundo de las ventas cambia, nosotros no nos quedamos atrás y por eso contamos con consultores capacitados en las mejores técnicas de ventas que garantizan que los procesos sean mucho más eficientes gracias a que vamos a la vanguardia.

Un gran porcentaje de empresas invierten anualmente altas sumas de dinero con ensayos a prueba y error, buscando lo que les funciona y lo que no, esto ya no es necesario, es hora de empezar a obtener ganancias en lugar de pérdidas.

con expertos en ventas entrenando a tu equipo vas a ver que si hay posibilidad de tener un buen retorno sin perder clientes por cometer errores en el proceso de venta.



DESAFÍOS

Cada vez más es necesario saber vender, hoy en día nos enfrentamos con una competencia bastante grande, hay miles de millones de empresas que ofrecen los mismos productos y servicios que la tuya, y poder construir un proceso comercial orientado a tu público objetivo te ayudará a identificar las necesidades y problemas de tus posibles clientes, y así poder relacionar las características de lo que deseas ofrecer con relación a ellos, y generar una necesidad de compra que haga al consumidor querer recibir todos los beneficios que ofreces. Estamos convencidos de que un buen vendedor no nace, se hace y está en tus manos hacer que tu empresa tenga un personal con el mejor entrenamiento para lograr las metas y objetivos esperados.





SOLUCIÓN

Ajustar el proceso comercial de su empresa al proceso de venta.

Implementar técnicas de venta novedosas y efectivas. Perfilar los prospectos de tu empresa para generar una necesidad de compra solucionando sus problemas. Generar características diferenciadoras en torno a la competencia.

BENEFICIOS

Obtención de mejores resultados.

Reducir las pérdidas de dinero con inversiones que no dan resultados.

Equipo capacitado para hacer frente a las posibles crisis.

Mayor preparación para generar un impacto en el cliente y vender más.

Incrementar el número en cierre de ventas, frente a prospectos presentados.

Mayor conversión de Leads



Somos una Compañía Americana ubicada en la ciudad de Miami, orientada a la Consultoría y Acompañamiento Gerencial de Pequeñas y Medianas Empresas y al desarrollo y formación del equipo humano que las integran.

<https://www.ibconsultingpartners.com/>

Contacto: info@ibconsultingpartners.com

